

# KIS-Projekte erfolgreich gestalten

Vergaberecht, Vertragsrecht, Datenschutz aus einer Hand

Die Einführung eines neuen Krankenhausinformationssystems (KIS) stellt eines der komplexesten Projekte im Krankenhausumfeld dar. Neben den technischen und organisatorischen Herausforderungen eines solchen Projektes, müssen auch vielfältige vergabe-, vertrags- und datenschutzrechtliche Anforderungen bei der Einführung erfüllt werden. Bereits im Rahmen der ggf. durchzuführenden Ausschreibung und den Vertragsverhandlungen werden entscheidende Grundvoraussetzungen für ein Gelingen des Projektes gelegt. Wir begleiten Sie ganzheitlich auf Basis praxiserprobter Prozesse und helfen Ihnen, komplexe Anforderungen in pragmatische Lösungen umzusetzen – von der Auswahl des KIS-Anbieters bis zum produktiven Betrieb.

## Unsere Expertise – Ihr Mehrwert

Wir beraten Krankenhäuser, vom Maximalversorger bis hin zu kleinen Häusern, zu allen rechtlichen Aspekten bei der Einführung und dem Betrieb von KIS-Lösungen. Unser Fokus liegt auf der Planung und Durchführung des **Vergabeverfahrens**, der **rechtssicheren Vertragsgestaltung** mit KIS-Anbietern und anderen IT-Dienstleistern sowie der **praxisnahen Umsetzung datenschutzrechtlicher Anforderungen**.

### Vergaberechtliche Beratung

Wir unterstützen sowohl Häuser in öffentlicher Trägerschaft als auch freigemeinnützige und private Häuser (geförderte Projekte) bei der rechtssicheren Planung, Vorbereitung und Durchführung von KIS-Vergabeverfahren. Durch unsere langjährige Erfahrung aus zahlreichen Projekten aller Größenordnungen stellen wir sicher, dass das Verfahren effizient, transparent und rechtlich belastbar umgesetzt wird. Wir unterstützen sie insbesondere bei:

- **Unterstützung bei Markterkundungen** zur strukturierten Analyse des Lösungsmarkts und Entwicklung eines geeigneten Vergabekonzepts
- **Erstellung von Vergabeunterlagen und Leistungsbeschreibung** – rechtliche Begleitung bei der Ausarbeitung der Leistungsbeschreibung sowie aller formalen und technischen Unterlagen
- **Bieterkommunikation / Vertretung in Verhandlungen** – Unterstützung bei der Kommunikation mit Anbietern sowie strategische Begleitung in Verhandlungsrunden
- **Rügemanagement / Vertretung in Nachprüfungsverfahren** – Strategische Beratung zur verfahrens-

konformen Reaktion auf Rügen und Vertretung in Nachprüfungsverfahren

- **Interne Vergabedokumentation** – Erstellung und Pflege der internen Vergabedokumentation für maximale Transparenz und Rechtssicherheit

### Vertragsrechtliche Beratung

Der KIS-Vertrag bildet das rechtliche Fundament für eine langfristige und reibungslose Zusammenarbeit zwischen Krankenhaus und Anbieter. In der rechtlichen Gestaltung müssen die spezifischen Anforderungen und Risiken des Krankenhausbetriebs präzise abgebildet werden. Bei der Verhandlung des KIS-Vertrages stellen wir sicher, dass die vertraglichen und rechtlichen Rahmenbedingungen den dynamischen Klinikalltag abbilden und rechtliche Risiken minimiert werden. Wir unterstützen sie insbesondere bei:

- **Erstellung und Verhandlung von KIS-Verträgen**, die alle Phasen von der Implementierung bis zum Support abdecken
- **Vertragliche Gestaltung moderner Betriebsmodelle**, wie beispielsweise Software-as-a-Service (SaaS)

- **Gestaltung Service Level Agreements (SLAs)** zur Sicherstellung der Systemverfügbarkeit und Performance im klinischen Betrieb
- **Ausgestaltung von Lizenzmodellen und Nutzungsrechten**, die eine wirtschaftliche Skalierung ermöglichen und Kostensicherheit bei Erweiterungen oder steigenden Nutzerzahlen bieten und „Vendor Lock-in“-Effekte vermeiden
- **Ausgestaltung Interoperabilität**, um die nahtlose Anbindung von Drittsystemen und den herstellerunabhängigen Datenaustausch zu ermöglichen
- **Ausgestaltung von Anpassungsmöglichkeiten**, damit Sie mit dem KIS flexibel auf neue Krankenhausprozesse, regulatorische Änderungen oder Modulerweiterungen reagieren können
- **Gestaltung von Rollen- und Verantwortlichkeiten**, um eine zukunftsfähige Nutzbarkeit der Daten und einen effizienten Einsatz von IT-Ressourcen sicherzustellen
- **Erstellung von Datenschutz-Folgenabschätzungen (DSFA)** für eine gelungene Einbindung in das Risikomanagement
- **Kommunikation und Abstimmung mit Aufsichtsbehörden**, um behördlichen Bedenken entgegenzuwirken und Verzögerungen für Ihr Projekt zu verhindern

### Datenschutzrechtliche Beratung

Die Einführung eines rechtskonformen KIS kann nur gelingen, wenn Datenschutz mitbedacht wird. Für die Verarbeitung sensibler Gesundheitsdaten gelten im Datenschutzrecht strenge Anforderungen. Diesen Anforderungen wird in der Umsetzung oftmals zugeschrieben, dass sie echte Innovationen verhindern oder das Produkt unnötig verkomplizieren. Bei der Umsetzung Ihres KIS-Projektes stehen wir Ihnen daher bei der Findung pragmatischer Lösungen zur Seite, welche auch in der klinischen Praxis funktionieren und echte Innovation ermöglichen. Wir unterstützen Sie insbesondere bei:

- **Compliance mit datenschutzrechtlichen Vorgaben** zur Vermeidung von Haftungs- und Reputationsrisiken

### Unser Ansatz

- **Interdisziplinär:** Verzahnung von Vergabe-, Datenschutz- und Vertragsrecht
- **Praxisnah:** Verständliche Lösungen für IT, Rechtsabteilung, Geschäftsführung und klinische Praxis
- **Branchenerfahren:** Tiefes Verständnis der Krankenhausprozesse und regulatorischen Rahmenbedingungen
- **Umsetzungsstark:** Durchführung der Projekte auf Basis langjähriger Erfahrung und definierter Prozesse
- **Zukunftssicher:** Berücksichtigung von Skalierung, Cloud- und KI-Strategien und Weiterentwicklungen

## Sprechen Sie uns gerne an.

Wir begleiten Ihr KIS-Projekt rechtssicher – von der Planung bis zum laufenden Betrieb.

### Ihre Ansprechpartner:innen



**Jan Feuerhake, LL.M.**  
Partner  
+49 40 36803-325  
j.feuerhake@taylorwessing.com



**Dr. Carsten Schulz**  
Partner  
+49 40 36803-132  
c.schulz@taylorwessing.com



**Dr. Michael Brüggemann**  
Partner  
+49 211 8387-108  
m.brueggemann@taylorwessing.com



**Gabriel Danyeli, LL.M.**  
Senior Associate  
+49 40 36803-456  
g.danyeli@taylorwessing.com



**Sandra Hattwig**  
Senior Associate  
+49 40 36803-557  
s.hattwig@taylorwessing.com